

ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM INFORMASI
AKUNTANSI TERKOMPUTERISASI
PADA SIKLUS PENJUALAN
CV COSBI



OLEH:
EVELENE YIH LONG HUANG
3203016129

JURUSAN AKUNTANSI
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA
SURABAYA
2020

**ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM INFORMASI
AKUNTANSI TERKOMPUTERISASI
PADA SIKLUS PENJUALAN
CV COSBI**

SKRIPSI
Diajukan kepada
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA
untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan
Memperoleh Gelar Sarjana Akuntansi
Jurusan Akuntansi

OLEH:
EVELENE YIH LONG HUANG
3203016129

JURUSAN AKUNTANSI
FAKULTAS BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA
SURABAYA
2020

HALAMAN PERSETUJUAN

SKRIPSI

ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM INFORMASI AKUNTANSI TERKOMPUTERISASI PADA SIKLUS PENJUALAN CV COSBI

Oleh:

Evelene Yih Long Huang

3203016129

Telah Disetujui dan Diterima dengan Baik
untuk Diajukan Kepada Tim Penguji

Pembimbing I,



(Hendra Wijaya, S.Akt., MM., CPMA.)

NIDN: 0718108506

Tanggal: 6 Januari 2020

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh: Evelene Yih Long Huang NRP 3203016129

Telah diuji pada tanggal 15-01-2020 dan dinyatakan lulus oleh Tim Penguji.

Ketua Tim Penguji:



(Dr. Agnes Utari Widyaningdyah, SE., M.Si.Ak.)

NIDN. 0702047804

Mengetahui:

Dekan,



Dr. Lodovicus Lasdi, M.M., Ak., CA., CPA

NIDN. 0713097203

Ketua Jurusan,



S, Patricia Febolina D., SE., MA.

NIDN. 0711028601

PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH DAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, saya sebagai mahasiswa Unika Widya Mandala Surabaya:

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Evelene Yih Long Huang

NRP : 3203016129

Judul Skripsi : Analisis dan Perancangan Sistem Informasi Akuntansi
Terkomputerisasi pada Siklus Penjualan CV Cosbi

Menyatakan bahwa skripsi ini adalah ASLI karya tulis saya. Apabila terbukti karya ini merupakan plagiarisme, saya bersedia menerima sanksi yang akan diberikan oleh Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya. Saya menyetujui pula bahwa karya tulis ini dipublikasikan/ditampilkan di internet atau media lain (digital library Perpustakaan Unika Widya Mandala Surabaya) untuk kepentingan akademik sebatas sesuai dengan Undang-undang Hak Cipta.

Demikian pernyataan keaslian dan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 6 Januari 2020

Yang menyatakan,



(Evelene Yih Long Huang)

KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas segala karunia-Nya hingga terselesaikannya skripsi yang berjudul “Analisis dan Perancangan Sistem Informasi Akuntansi Terkomputerisasi pada Siklus Penjualan CV Cosbi”. Skripsi ini dibuat sebagai syarat yang harus dipenuhi untuk memperoleh gelar Sarjana Akuntansi pada Jurusan Akuntansi Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya. Penyusunan skripsi ini tidak akan berhasil dengan baik dan tepat waktu tanpa bantuan, bimbingan serta dukungan berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan rasa terima kasih kepada:

1. Dr. Lodovicus Lasdi, M.M., Ak., CA., CPA., selaku Dekan Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
2. S, Patricia Febriana Dwijayanti, SE., MA., selaku Ketua Jurusan Akuntansi Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya dan Dosen Penasehat Akademik yang telah memberikan nasihat dan juga bimbingan atas perwalian satu maupun dua selama saya kuliah di Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
3. Hendra Wijaya, S.Kom., S.Akt., MM. selaku Dosen Pembimbing yang telah menyediakan waktu, tenaga dan dukungan dalam memberikan bimbingan, saran perbaikan serta pengarahan dalam penyusunan laporan skripsi dari awal sampai akhir.
4. Segenap Dosen Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya yang memberikan ilmu pengetahuan selama studi penulis.
5. Orang tua dan keluarga penulis yang memberikan dukungan dan doa sehingga skripsi ini dapat diselesaikan dengan baik.
6. Semua pihak yang telah membantu saya dalam menyelesaikan skripsi ini. Terima kasih untuk semuanya, segala doa dan dukungannya.

Penulis menyadari bahwa dalam penulisan skripsi ini masih jauh dari sempurna karena keterbatasan dan kemampuan yang dimiliki penulis. Oleh karena itu, dengan

segala kerendahan hati, penulis sangat mengharapkan semua kritik dan saran demi kesempurnaan skripsi ini. Penulis berharap semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat bagi semua pihak.

Surabaya, 6 Januari 2020

Penulis

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL.....	x
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
ABSTRAK	xv
BAB 1. PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Perumusan Masalah.....	5
1.3 Tujuan Penelitian.....	6
1.4 Ruang Lingkup Penelitian	6
1.5 Manfaat Penelitian.....	6
1.6 Sistematika Penulisan Skripsi	7
BAB 2. TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Landasan Teori	9
2.2 Peneliti Terdahulu	28
2.3 Rerangka Konseptual	30
BAB 3. METODE PENELITIAN	
3.1 Desain Penelitian	31
3.2 Konsep Operasional	31
3.3 Jenis dan Sumber Data	31
3.4 Alat dan Metode Pengumpulan Data	32
3.5 Analisis Data	33
BAB 4. ANALISIS DAN PEMBAHASAN	
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	35
4.2 Deskripsi Data	37
4.3 Analisis dan Pembahasan	49
BAB 5. SIMPULAN, KETERBATASAN DAN SARAN	
5.1 Simpulan	106

5.2 Keterbatasan	107
5.3 Saran	108

DAFTAR PUSTAKA
LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 2.1. Simbol Data <i>Flow Diagram</i>	21
Tabel 2.2. Simbol <i>Flowchart</i>	23
Tabel 2.3. Penelitian Terdahulu dan Sekarang.....	29
Tabel 4.1. Perubahan <i>Job Description</i>	60
Tabel 4.2. Tabel Pengendalian Akses	70
Tabel 4.3. Tabel Pengendalian Akses (Lanjutan)	71

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1. <i>Flowchart</i> Prosedur Penjualan Terkomputerisasi	16
Gambar 2.2. Siklus Hidup Pengembangan Sistem.....	25
Gambar 2.3. Rerangka Konseptual	30
Gambar 4.1. Struktur Organisasi Perusahaan	37
Gambar 4.2. <i>Flowchart</i> Penjualan Brading dan Furniture	42
Gambar 4.3. <i>Flowchart</i> Penjualan Brading dan Furniture (Lanjutan)	43
Gambar 4.4. Dokumen Catatan List Material	44
Gambar 4.5. Dokumen Surat Penawaran	45
Gambar 4.6. Dokumen Surat Perintah Kerja	46
Gambar 4.7. Dokumen Berita Acara Pemasangan.....	47
Gambar 4.8. Dokumen <i>Invoice</i>	48
Gambar 4.9. Usulan Dokumen Berita Acara Pemasangan	53
Gambar 4.10. Usulan <i>Flowchart</i> Penjualan <i>Branding</i> dan <i>Furniture</i>	56
Gambar 4.11. Usulan <i>Flowchart</i> Penjualan <i>Branding</i> dan <i>Furniture</i> (Lanjutan).....	57
Gambar 4.12. <i>Data Flow Diagram</i> Prosedur Penerimaan Pesanan	58
Gambar 4.13. <i>Data Flow Diagram</i> Prosedur Pengiriman Pesanan	58
Gambar 4.14. <i>Data Flow Diagram</i> Prosedur Penagihan Piutang	59
Gambar 4.15. ERD Sistem Penjualan	62
Gambar 4.16. <i>Interface Login Form</i>	63
Gambar 4.17. <i>Interface</i> NIK dan <i>Password</i> Salah.....	64
Gambar 4.18. <i>Interface</i> Halaman Utama	64
Gambar 4.19. <i>Interface</i> Pengingat Jatuh Tempo Piutang	65
Gambar 4.20. <i>Interface</i> Pengguna.....	65
Gambar 4.21. <i>Interface</i> Ganti <i>Password</i>	66
Gambar 4.22. <i>Interface</i> Pengaturan Pengingat	67
Gambar 4.23. <i>Interface</i> Pengendalian Akses Menu Pengguna	68
Gambar 4.24. <i>Interface</i> Pengendalian Akses Menu Daftar.....	68
Gambar 4.25. <i>Interface</i> Pengendalian Akses Menu Transaksi	69
Gambar 4.26. <i>Interface</i> Pengendalian Akses Menu Laporan	69
Gambar 4.27. <i>Interface</i> Peringatan Data Belum Lengkap	72
Gambar 4.28. <i>Interface</i> Peringatan Simpan Perubahan	73
Gambar 4.29. <i>Interface</i> Peringatan Hapus Data.....	73
Gambar 4.30. <i>Interface</i> Menu Daftar	74
Gambar 4.31. <i>Interface</i> Daftar Karyawan.....	74
Gambar 4.32. <i>Interface</i> Daftar Jabatan	76
Gambar 4.33. <i>Interface</i> Daftar Pelanggan.....	77
Gambar 4.34. <i>Interface</i> Daftar Pekerjaan	79

Gambar 4.35. <i>Interface</i> Daftar List <i>Material</i>	81
Gambar 4.36. <i>Interface</i> Menu Transaksi.....	82
Gambar 4.37. <i>Interface</i> Transaksi Penjualan	82
Gambar 4.38. <i>Print Out</i> Transaksi Penjualan	84
Gambar 4.39. <i>Interface</i> Peringatan Penjualan Pelanggan Melebihi Batas Kredit	85
Gambar 4.40. <i>Interface</i> Transaksi Perintah Kerja.....	85
Gambar 4.41. <i>Print Out</i> Transaksi Perintah Kerja.....	87
Gambar 4.42. <i>Interface</i> Transaksi Berita Acara Pemasangan.....	87
Gambar 4.43. <i>Print Out</i> Transaksi Berita Acara Pengiriman	89
Gambar 4.44. <i>Interface</i> Transaksi <i>Invoice</i>	90
Gambar 4.45. <i>Print Out</i> Transaksi <i>Invoice</i>	92
Gambar 4.46. <i>Interface</i> Transaksi Penerimaan Kas.....	93
Gambar 4.47. <i>Interface</i> Transaksi Penerimaan Kas Input <i>Invalid</i>	93
Gambar 4.48. <i>Interface</i> Menu Laporan.....	95
Gambar 4.49. <i>Interface</i> Laporan Penjualan	95
Gambar 4.50. <i>Print Out</i> Laporan Penjualan	96
Gambar 4.51. <i>Interface</i> Laporan Perintah Kerja.....	97
Gambar 4.52. <i>Print Out</i> Laporan Perintah Kerja	98
Gambar 4.53. <i>Interface</i> Laporan Pengiriman Barang	98
Gambar 4.54. <i>Print Out</i> Laporan Pengiriman Barang	99
Gambar 4.55. <i>Interface</i> Rekap Piutang Pelanggan	100
Gambar 4.56. <i>Interface</i> Laporan <i>Invoice</i>	101
Gambar 4.57. <i>Print Out</i> Laporan <i>Invoice</i>	102
Gambar 4.58. <i>Interface</i> Laporan Penerimaan Kas	102
Gambar 4.59. <i>Print Out</i> Laporan Penerimaan Kas	103
Gambar 4.60. <i>Interface</i> Laporan per Pelanggan	104

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Daftar Pertanyaan Wawancara CV Cosbi

ABSTRAK

Penggunaan teknologi pada perusahaan dapat dilakukan dengan menggunakan sistem komputer untuk pekerjaan yang bersifat repetitif sehingga dapat semakin fokus dengan pekerjaan yang membutuhkan kemampuan analisis. Salah satu teknologi yang dapat diterapkan dalam proses bisnis ada adalah penggunaan sistem akuntansi terkomputerisasi. Dalam penelitian ini membahas mengenai siklus penjualan yang dilakukan pada perusahaan CV Cosbi. Perusahaan ini bergerak dalam bidang pembuatan *custom furniture* dan *branding* seperti pembuatan *neonbox*, *lightbox*, dan *billboard*.

Permasalahan yang terjadi di perusahaan yaitu, tidak adanya penetapan batas kredit, tidak adanya sistem pengingat jatuh tempo, tidak terdapat nomor penghubung pada dokumen Berita Acara Pemasangan, tidak adanya rangkap pada dokumen, dan dokumen catatan list material dan kertas yang diberikan kepada pemilik untuk pembuatan *invoice* tidak memiliki format dokumen yang baku. Tujuan penelitian ini yaitu untuk melakukan analisis dan perancangan sistem informasi akuntansi terkomputerisasi pada siklus penjualan CV Cosbi untuk dapat mengatasi permasalahan-permasalahan yang ada.

Data yang diperoleh dalam penelitian ini merupakan data bersumber dari pihak internal perusahaan yang diperoleh melalui proses wawancara, observasi, dan dokumentasi. Solusi yang diberikan peneliti yaitu, dengan mempertimbangkan menggunakan sistem penjualan secara terkomputerisasi di CV Cosbi, melakukan perbaikan dokumen, penerapan batas kredit, dan menerapkan jatuh tempo untuk pengingat piutang.

Kata Kunci: Analisis dan Perancangan Sistem, sistem penjualan, aktivitas pengendalian

ABSTRACT
ANALYSIS AND DESIGN OF COMPUTERIZED ACCOUNTING
INFORMATION SYSTEMS IN COSBI'S
SALES SYSTEM

The use of technology in companies can be done by using computer systems for work that is repetitive so that it can increase focus on work that requires more analytical skills. One technology that can be applied in existing business processes is the use of a computerized accounting system. In this study discusses the sales cycle conducted at the company CV Cosbi. The company is engaged in manufacturing custom furniture and branding such as neonbox, lightbox and billboard manufacturing.

Problems that occur in the company are, there is no credit limit determination, no reminder system due, there is no linking number on the Official Report on the Installation Report, there is no duplicate on the document, and the document notes list material and paper given to the owner to make an invoice does not have a standard document format. The purpose of this research is to analyze and design a computerized accounting information system in the sales cycle of CV Cosbi to be able to overcome the existing problems.

The data obtained in this study are data sourced from internal company parties obtained through interviews, observations, and documentation. The solution provided by researchers is, by considering using a computerized sales system at CV Cosbi, making repairs to documents, applying credit limits, and applying due dates for receivable reminders.

Keywords : *System Analysis and Design, sales system, activity control*